

Vidéo #6 Faire la différence et brillez

SAVOIR, FAIRE, RESENTIR

Pensez à ce que vous voudriez que les gens ressentent lorsque vous les rencontrez. La plupart du temps, nous nous concentrons sur ce que les personnes retiennent, ou font une fois qu'ils vous connaissent. Cette fois ci, essayez de comprendre ce qu'ils pourraient ressentir après votre rencontre.

	SAVOIR	FAIRE	RESENTIR
Un déjeuner avec une amie (2h)			
Un rendez-vous professionnel important (1h)			
Un événement networking (2min)			
Un diner en tête à tête (2h)			